



Informatikai Kft.

Badacsonyi utca 21.  
H -1113 Budapest

Tel.: (+36-1) 365-1467

[www.minden-nap.hu](http://www.minden-nap.hu)

[info@minden-nap.hu](mailto:info@minden-nap.hu)

## AJÁNLÁS

A Mindennap Kft, informatikai rendszerek értékesítésére és bevezetésére alakult vállalkozás. Szoftvereinket jelenleg, több mint 300 kis-közepes méretű cég használja, összességében több mint 1.000 munkaállomáson.

Az értékesített rendszereink teljesen lefedik a vállalkozások üzleti folyamatait, a pénzügyi/számviteli és készletgazdálkodási funkcióktól kezdve, kereskedelmi tevékenységeken keresztül egészen a CRM (ügyfélkapcsolati funkciók) területéig. Az ügyviteli megoldásaink mellett fejlesztünk internetes webáruházakat, illetve mobil eszközökön futó raktári és kereskedelmi rendszereket is.

Cégünk, évek óta, töretlenül fejlődik – növelve ügyfeleinek számát és a cég bevételét. Jelenleg 6 munkatárssal (support) szolgáljuk ki ezt a nagyszámú ügyfélkört. Gazdasági eredményeink közül kiemelném a cégünk egy dolgozójára eső átlagbevételét, amely véleményem szerint, 2-3 szerese az iparági átlagnak, ha figyelembe vesszük az említett piaci szegmenset és ügyfél típust.

A Mindennap Kft. sikereihez egyértelműen hozzájárult, Szluha Márton által fémjelzett, un. Szoftverház managementtel kapcsolatos képzési programok.

Az elmúlt évek során több alkalommal is részt vettem olyan – szoftervállalkozások vezetői számára fejlesztett – képzésen, melyet Szluha Márton, a Magic Software nemzetközi vállalat, hazai leányvállalatának a Magic Magyarország Kft. ügyvezetője tartott. Ezen oktatásokra, általánosságban jellemző volt, hogy olyan vezetői témákat érintett, melyek egyáltalán nem találtam az iparágra testre szabott oktatást a képzési piacon (mint pl. szoftervállalkozás költségmanagement, szerződésmanagement, support management, üzleti előrejelzés management, GOTO market). Az oktatások során rengeteg – üzleti szempontból – fontos gyakorlati ismeretre sikerült szert tennem, illetve a korábban már természetesen magam által is alkalmazott módszereket felfrissíteni és rendszerbe szervezni. Különösen tetszett, hogy a képzések során nem csupán elméleti kérdéseket érintettünk, de a tanfolyamokon hallott több, olyan praktikus ötletet is sikerült beépítenünk a Mindennap Kft. üzletmenetébe, amely nagymértékben csökkentette a projektek kockázatát, vagy például segítette a support tevékenységünk nyereségességének növelését. Azt is nyugodtan kijelenthetem, hogy oktatások alkalmával érintett témakörök vonatkozásában akár egy-egy módszer beépítése saját vállalkozásunkba, is olyan eredménnyel járhat, amely már az első ügyfélnél történő alkalmazásánál bőven megtéríti a képzésbe történt befektetést.

*S végezetül - tudomásom szerint - nincs még egy olyan képzés a hazai oktatási piacon, amely ilyen mértékben átfogó képet adna egy Szoftverház vezetésével kapcsolatos problémák (s persze javasolt megoldási alternatívák) tekintetében.*

Budapest, 2017. március 31.

Karuczka Gábor  
Tulajdonos-ügyvezető

